|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| \* | **Perkenalkan  diri  Anda.** | Ceritakan     siapa     diri     Anda,     latar     belakang     Anda(pendidikan,  pengalaman  profesional,  dan  keberhasilanapa  saja  yang  pernah  anda  capai),  terutama  jika  Andapernah  menjalankan  bisnis. |
| 1 | **COVER** | Buat  Semenarik  Mungkin  dengan  mencantumkan  NamaUsaha,         Nama         Pengelola         dan         NPM,Prodi/Jurusan/Fakultas |
| 2 | **I.         IDE  USAHA****Jelaskan  Produk  Bisnis  Anda.** | Paparkan  secara  sederhana  apa  produk  atau  jasa  yangakan  Anda  kembangkan  sebagai  usaha.  Apa  sajakeunikannnya,  seperti  apa  keunggulannya,  sudahadakah  kompetitor  dan  apakah  itu  memangdiperlukan  oleh  pelanggan  (pasar)? |
| 3 | **II.       ANALISIS  PASAR****Gambarkan  Siapa  Target****Pasar  Anda.** | Paparkan  mengapa  Anda  memilih/menyasar  segmenpasar  tersebut.  Jika  mungkin  perkuat  argumen  Andatentang  pilihan  pasar  ini  dengan  cerita  pengalaman  dandata  riset  yang  Anda  miliki. |
| 4 | **III.      KEUNGGULAN****PRODUK****Jelaskan  Nilai  Jual  &****keunggulan  Produk  Anda.** | Jelaskan  mengapa  Anda  yakin  orang  akan  membeliproduk  atau  layanan  yang  Anda  tawarkan.  Apakahkarena  kualitasnya,  manfaatnya,  atau  lebih  murahdibandingkan  produk  pesaing,  dll. |
| 5 | **IV.      PROYEKSI****PENJUALAN  DAN****STRATEGI****PEMASARAN****Jelaskan  Berapa  banyak****produk  Anda  akan  Terserap****Pasar.** | Paparkan  secara  sederhana  proyeksi  omset  penjualandan  pendapatan  yang  akan  Anda  peroleh  dalam  periodetertentu.  Bagaimana  Anda  akan  mengembangkan  modelpenjualannya,  dan  sebagainya. |
| 6 | **V.        KAPASITAS****PRODUKSI****Gambarkan  Berapa  Besar****Kemampuan  Produksi  Anda****atau  seberapa  banyak  layanan****yang  mampu  Anda  siapkan****untuk  mendukung****kebutuhan  pelanggan.** | Jelaskan  dalam  periode  atau  jangkawaktu  tertentu |
| 7 | **VI.      PROYEKSI****KEUANGAN****Rincikan  seberapa  besar****modal  awal  (start  up),  dan****Perkiraan  nilai  penjualan,****biaya  dan  Rugi/Laba** | Uraikan  Pendanaan  yang  Anda  perlukan  usaha  Andatersebut  (produksi  &  pemasaran).  Dan  Proyeksikanperkiraan  rugi/laba |
|  |  |  |

**1   Kelompok   5 Orang   mahasiswa**

**TUGAS PROPOSAL KEWIRAUSAHAAN 2021**