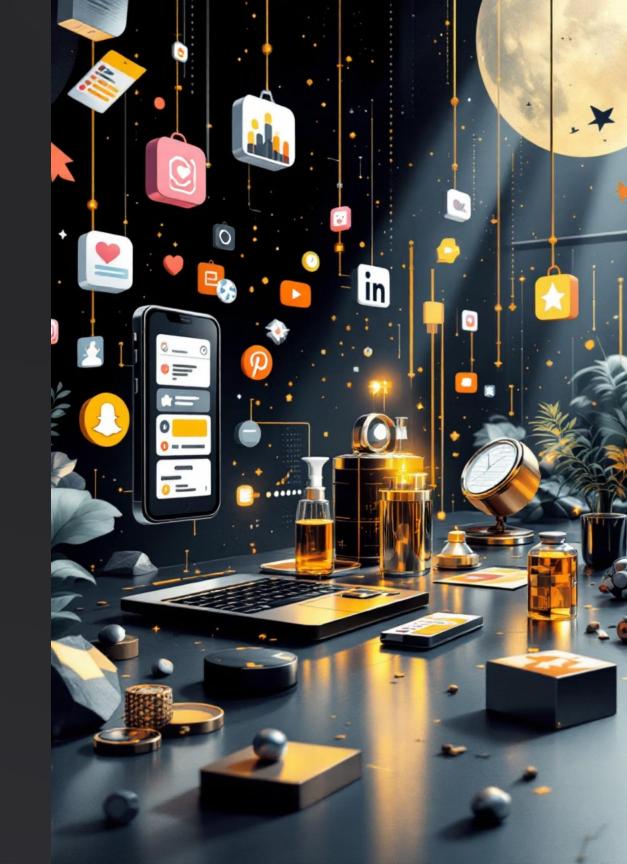
# Scroll, Click, Buy: Strategi Pemasaran di Dunia Media Sosial

Ivan Tri Fajar Kurnianto 2313025010

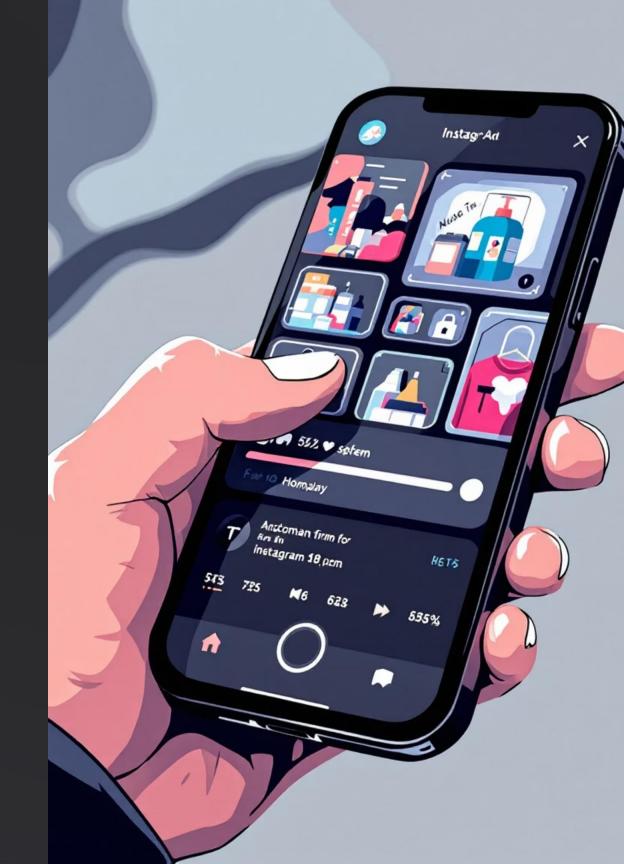


# Dari Menggulir Menjadi Tertarik

Fenomena "scroll" adalah tahap awal interaksi pengguna dengan konten pemasaran di media sosial.

Kebiasaan pengguna yang terus menggulir feed menuntut konten yang menarik perhatian dalam hitungan detik.

Di tengah lautan konten, hanya yang paling menarik yang akan menghentikan jempol audiens.



## Kenali Target Audiens Anda

Memahami siapa audiens yang ingin dijangkau sangat penting agar konten pemasaran tepat sasaran dan efektif.

- 70% pengguna aktif media sosial di Indonesia berusia 18-34 tahun.
- Platform dominan meliputi Instagram dan TikTok.

Dengan data demografi yang akurat, Anda dapat menyusun strategi konten yang resonan.



## Pilih Platform yang Tepat untuk Promosi

Setiap platform memiliki karakteristik unik. Memilih yang sesuai akan memaksimalkan jangkauan dan efektivitas kampanye Anda.













#### Instagram

Ideal untuk visual, fashion, dan gaya hidup.



#### TikTok

Efektif untuk konten video pendek, viral, dan produk fashion/kecantikan.



#### Facebook

Jangkauan luas, cocok untuk komunitas dan iklan bertarget.

### Buat Konten yang Menarik dan Relevan



Visual yang kuat dan pesan yang mengena sangat penting untuk memancing klik dan interaksi.

- Konten dengan gambar/video mendapatkan 650% lebih banyak engagement dibandingkan teks biasa.
- Gunakan narasi yang menarik dan relevan dengan audiens Anda.

Kreativitas adalah kunci untuk menonjol di tengah persaingan ketat.

## 年2023

FS. S15 You'al Media Content Calennt Calendar

36 和	Honer	Man	Wensday	Tuin	Sepun
36 11/0 APM					X A - A A A A
1.16 PAM   次〒 17.50 APM   次〒 17.30 APM   次子 17.36 AP欄   次子 17.33 ANR   次元 - 末 - 元元 元 元 元 元 元 元 元 元 元 元 元 元 元 元 元	117.0 APM	選字 17.36 ARPM 1 サロギンエル ガセモがカルス 所え	<b>元</b> 〒 17.30 ΑΡΜ	8F 11.30 APM	
② 12-90 AM	1/16 PAM	※F 17.30 AAM	≅₹ 17.30 APM	范示 17.38 AP用	
## 第5PA AM	11:90 AM	利ド 12:27 APM デストルコ × テスル 対ス n 土 n ル	Z# 20.10 APM	₹₹ 17.28 APM	132-22X
15 2012 AM	95 PA AM	RF 12.09 APM	#F 17. 20 APM	87 C7.18 APM	
	2012 44	芸官 A.	≅₹ 17.20 APM	## 17.10 APM	1 7

## Jadwalkan Postingan dengan Konsisten

#### Meningkatkan Kepercayaan

Audiens akan melihat merek Anda sebagai sumber informasi yang dapat diandalkan.

### Memperluas Eksposur

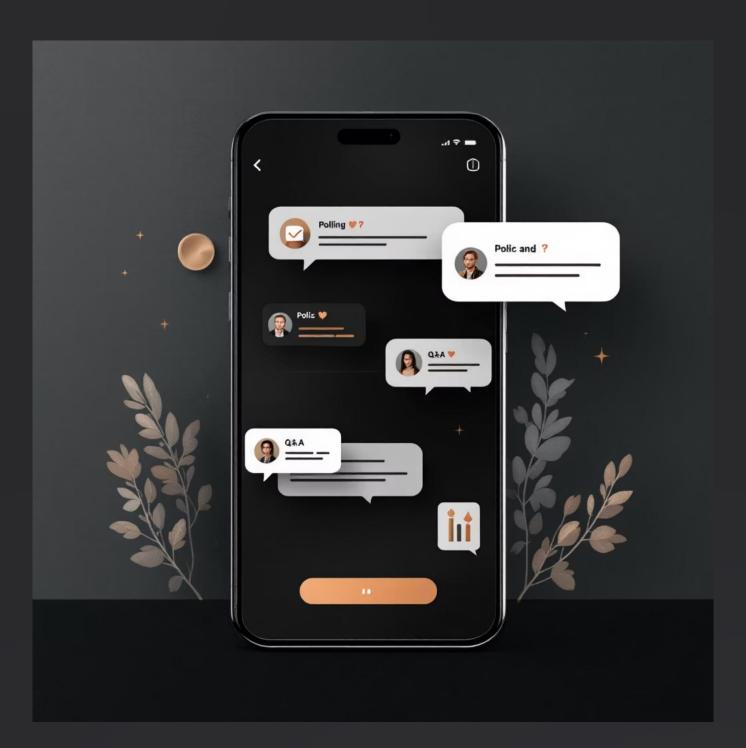
Algoritma platform lebih menyukai akun yang aktif dan konsisten.

#### Studi Kasus

Brand yang posting minimal 3 kali seminggu mengalami peningkatan followers 30% dalam 3 bulan.

Konsistensi adalah fondasi untuk membangun kehadiran merek yang kuat di media sosial.

### Gunakan Fitur Interaktif untuk Meningkatkan Engagement



Fitur interaktif mengajak audiens untuk berpartisipasi aktif, memperkuat hubungan dengan merek Anda.

- Polling produk baru dapat meningkatkan feedback pelanggan hingga 40%.
- Sesi Tanya Jawab (Q&A) membangun transparansi dan kepercayaan.

Libatkan audiens Anda untuk menciptakan komunitas yang loyal.

### Analisis dan Optimasi Strategi

Memantau performa konten adalah kunci untuk menyesuaikan strategi pemasaran Anda agar selalu efektif.



### Studi Kasus: Kolaborasi Sukses McDonald's dengan BTS

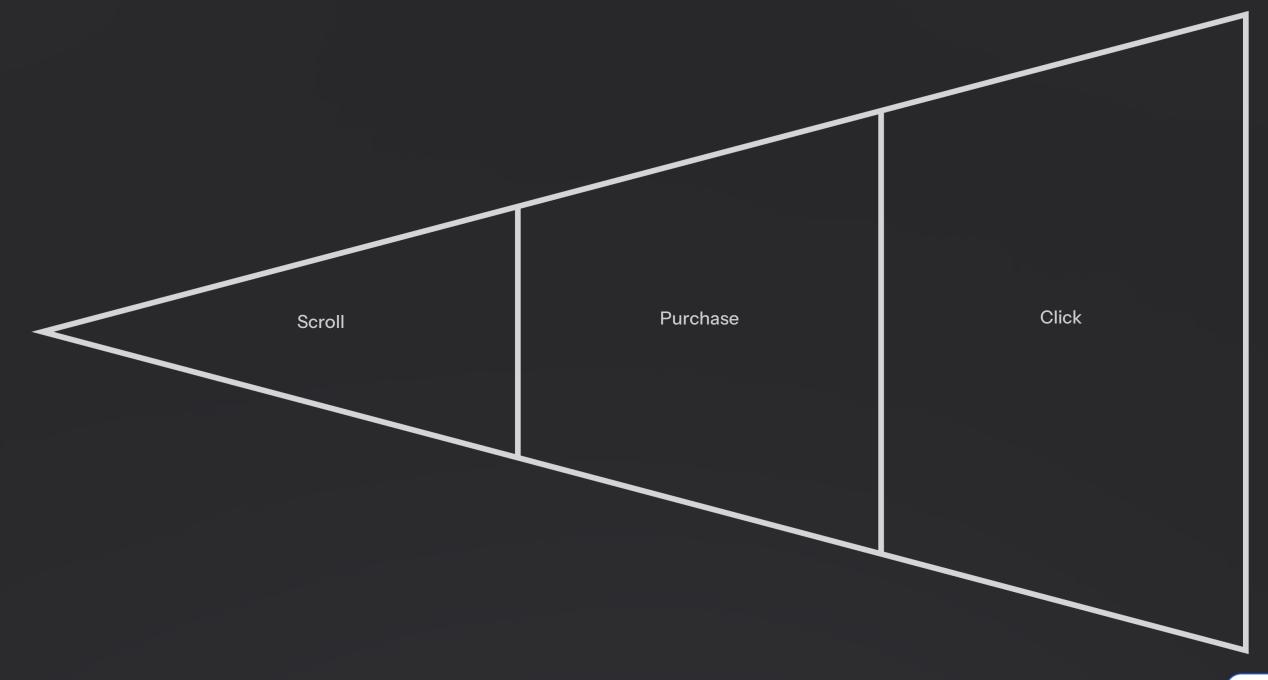


Kolaborasi dengan influencer besar dapat secara signifikan meningkatkan *awareness* dan penjualan produk.

- lklan McDonald's x BTS menjadi viral di seluruh dunia.
- Hasil: Penjualan paket BTS McDonald's naik 20% dalam minggu pertama peluncuran.

Memilih mitra kolaborasi yang tepat sangat krusial untuk kesuksesan kampanye.

### Kesimpulan: Dari Scroll ke Click hingga Buy



• Strategi pemasaran media sosial harus terintegrasi dan berfokus pada pengalaman pengguna.