

Nama : Andre Rahmat Kurniawan

NPM : 2113046093

P. Studi : Pendidikan Bahasa Inggris (A)

Resume youtube "Tutorial Membuat Business Plan Untuk Pemula"

Business plan adalah sebuah dokumentasi yang membuat jurnal tujuan bisnis seseorang dan cara seseorang untuk mencapainya. Adapun bentuk atau format business plan yang beragam seperti bentuk dokumen tertulis (nw) atau presentasi (pw) atau animasi gerakan. oleh karenanya semua hal bisa menjadi bisnis dengan teknologi yang tepat.

Terdapat 9 elemen dalam business plan :

- 1). Executive Summary
- 2). Company Description
- 3). Services and Products
- 4). Market Analysis
- 5). Competitors and Benchmarks
- 6). Marketing Plan and Strategy
- 7). Organization and Management
- 8). Financials
- 9). Closing and Contacts

Adapun pergerakan singkatnya sebagai berikut :

- 1). ES => Pembuka sebuah business plan yang memberikan gambaran umum, secara singkat dan jelas dari bisnis kita. Mengandung konsep :
 - a). Elevator Pitch (Penjelasan awal)
 - b). Mission Statement (Visi & misi)
 - c). Business Values (Panduan Sikap)

- 2). CD => Berkisaran memberikan informasi lengkap tentang bisnis dan perusahaan kita.

Membangun konsep baru dan bisnis baru :

- a). Mission and Values
- b). Locations (lokasi)
- c). legal Structure (Struktur legal bisnis CV / PT)
- d). achievements (Sejarah & prestasi)

3). SP => menyebarkan tentang produk dan jasa kita sebagai Solusi yang kita tawarkan pada pasar - Hal yang diperhatikan

- a). Problem to be Solved (Masalah yang akan diataskan)
- b). Solutions (Solusi dari masalah)
- c). Value Proposition (Kelebihan diri)

4). MPA => memberikan pengjabaran dan analisa target pasar industri, kumpulasi di pasar serupa, dan konsumen bisnis kita. Berkisar : 1). Mengurangi risiko, 2). Dasar Strategi
3. Produk yang tepat. perlu riset yang kuat
4. Bagian utama : a). Industry Description
b). Target audience (target pembeli)
c. Competitive analysis (Siapa kompetitor)
d. Projection (Berapa uang)

Nama : Andre Rahmat Kurniawa

NPM : 2113046093

P. Studi : Pendidikan Bahasa Lampung

Tutorial Membuat Business Plan untuk Pemula (Part 2)

5). Competitors dan Benchmark

"Menjelaskan Siapa Pesaing bisnis. Kenapa, dan apa langkah menghadapinya"

- a. List Competitor (list perusahaan yang dianggap sebagai competitor).
- b. Competitive analysis (analisa kompetitor lebih detail)
- c. Business Benchmark (Membandingkan Bisnis dengan yang sudah ada)

6). Marketing Plan / Strategy

"menjelaskan Segala Strategi, action plan, dan rencana untuk menjual produk dan jasa"

SP : Positioning, Pricing, Product, Place, Promotion

7). Organization & Management.

"menjabarkan dan memperkenalkan semua orang yang terlibat di dalam bisnis dan organisasi."

- a. founders (Siapa founder & dan timnya)
- b. team (perkenalkan anggota tim)
- c. Structure and legality (Struktur organisasi)

8). Financials

"Memberikan analisis Proyeksi Income dan Perkiraan Cashflow bisnis berdasarkan data dan asumsi."

- a. Sales projection / Sales forecast
- b. expense Budget
- c. Cashflow projection
- d. assets and liabilities
- e. Break even analysis

9). Closing & Contact

"Bagian tambahan sebagai penutup yang membuat kesimpulan, tawaran, atau lampiran, beserta Contact detail"

