

Nama : Ruk Widiarti
NPM : 2113051263
Kelas : 3B
Mata Kuliah : Kewirausahaan
Dosen Pengampu : 1. Dr. Sowiha, M.Pd.
2. Munisom, M.Pd.

1. Jelaskan tantangan guru sekolah dasar di era digital dan bagaimana solusinya?

Jawaban:

Di era digital saat ini seorang guru tentunya dituntut untuk mampu memiliki daya saing yang tinggi. Mengingat di era digital ini yang berkembang adalah teknologi, maka tidak dapat dipungkiri guru harus merenungkan teknologi. Dalam konteks Pendidikan, kemajuan IPTEK membutuhkan perhatian yang cukup serius. Hal ini dilakukan agar Penyelenggaraan Pendidikan tetap dapat berjalan dengan efektif, tidak tertinggal dan tidak tergerus oleh perkembangan zaman yang ada. Tantangan yang dihadapi oleh guru sekolah dasar ini mencakup beberapa hal, diantaranya yaitu guru masa kini harus kreatif dan cerdas dalam menyikapi segala bentuk perkembangan di era digital, agar dapat membawa peserta didik ke arah kemajuan yang lebih baik. Untuk mengatasi hal ini solusi yang dapat diberikan yaitu guru harus terus memiliki kemauan dan kegigihan untuk terus belajar, mengupgrade diri agar terbentuknya wawasan yang luas dan memiliki jati diri yang hebat dan bersinar. Guru juga harus memiliki karakter baik yang harus terus dibangun.

2. Berikan contoh pengusaha yang terpuruk kemudian bangkit dari keterpurukan!

Jawaban:

Pengusaha yang pernah terpuruk yaitu William Tanuwijaya, yaitu seorang pengusaha dibidang e-commerce. Beliau adalah CEO dan co-founder dari Tokopedia.com. E-commerce ini merupakan salah satu unicorn Indonesia. Keterpurukan ini disebabkan oleh banyaknya penipuan yang dilakukan penjual ke pembeli di situsnya yaitu Tokopedia.com. Dari sini tentunya mengakibatkan bisnis jual beli online yang dilakukan mengalami penurunan atau kemerosotan. Namun hal tersebut tidak membuat William Tanuwijaya menyerah, beliau terus melakukan pengembangan dan memunculkan berbagai inovasi yang lebih baik, untuk bangkit dari keterpurukan tersebut.

3. Kelebihan dari bisnis plan saya adalah, memiliki daya saing yang tinggi meskipun banyak pesangan di era digital ini. Produk yang saya jual mengutamakan kualitas dan kepuasan pelanggan. Sehingga inilah yang menjadi kunci dan kelebihan dari bisnis plan saya.

4. Menurut saya cara memilih bisnis yang efektif di era digital yaitu dengan melakukan sebuah riset tentang apa yang sedang trend saat ini, tetapi agar bisnis yang di jalankan terus mengalami perkembangan, maka selalu perhatikan kebutuhan konsumen dan juga berorientasi pada pemberian

Kemudahan bagi konsumen dan juga harus pintar - pintar dalam memanfaatkan peluang yang ada

5. - Planning

adalah suatu proses perencanaan strategi untuk mencapai pertumbuhan dan tujuan perusahaan.

- organizing

adalah proses untuk mengatur segala aktivitas dan hubungan kerja pada suatu usaha, agar dapat berjalan dengan efektif

- actuating

adalah bentuk pelaksanaan usaha dengan melakukan dan mengarahkan upaya untuk merealisasikan planning

- controlling

adalah suatu pengendalian atau pengawasan terhadap jalannya usaha yang dilakukan.