

Nama : Laela Nur Vazriyah
NPM : 2113053186
Kelas : 3C
Mata Kuliah : Kewirausahaan (Kwu)
Tanggal : 19 Desember 2022

Soal UAS KWU

1. Jelaskan tantangan guru SD di era digital dan bagaimana solusi yang anda berikan.
2. Berikan contoh pengusaha yang mengalami down kemudian bangkit dari keterpurukan.
3. Jelaskan keunggulan bisnis plan anda serta bagaimana cara anda agar bisnis anda tetap eksis ditengah derasnya sumber informasi dan ketat persaingan di era digital.
4. Menurut anda bagaimana memilih usaha yang efektif di era bisnis 4.0
5. Jelaskan fungsi-fungsi manajemen usaha Planning, Organizing, Activing dan Controlling.

jawab

1. Tidak dapat dipungkiri bahwa di era modern sekarang, seorang guru / tenaga pendidik dituntut untuk memiliki kompetensi digital mengikuti perkembangan zaman. Di era ~~modern~~^{digital}, kita dihadapkan pada perkembangan zaman yang semakin canggih sehingga mengalami banyak perubahan termasuk dalam dunia pendidikan. Di zaman ~~modern~~^{serba digital}, peran guru sangat penting karena seorang guru merupakan ujung tombak atau pelaksana untuk mencerdaskan anak bangsa agar mampu menjawab tantangan zaman. Dalam hal ini, guru dihadapkan pada masalah digitalisasi yang mana tidak semua guru menguasai skill atau kemampuan teknologi atau (gptek). Guru dituntut bersikap profesional untuk terus belajar agar dirinya mampu berkembang beradaptasi mengenai hal-hal baru untuk mengikuti perkembangan zaman guna menciptakan lulusan terbaik yang mempunyai skill digital yang mana sangat dibutuhkan di dunia kerja ataupun untuk melanjutkan sekolah selanjutnya. Untuk solusinya adalah seorang guru yang gptek harus belajar lagi mengenai komputer agar tidak ketinggalan informasi-informasi, jangan sampai anak didiknya lebih tahu tentang teknologi dibandingkan gurunya karena akan berakibatkan anak didiknya kehilangan arah. Dengan guru belajar lagi mengenai teknologi.

yaitu dengan diberikan fasilitas sekolah. seperti di sekolah di sediakan beberapa komputer dan juga bisa dengan pelatihnya juga agar guru mudah membelajarnya.

2. Pengusaha yang mengalami down yaitu PT Sido Muncul.
PT Sido Muncul ini mengalami down atau hampir bangkrut pada tahun 2004 dikarenakan memiliki hutang perusahaan jauh lebih besar ketimbang pendapatannya. PT Sido Muncul mencari cara untuk mengembalikan kesayaan Sido Muncul kembali dengan cara membuat iklan dengan artis yang sedang telilit kasus. Menurut nya, memilih orang yang sedang susah justru akan membuat iklan jadi lebih sukses. Terbukti, penjualan Sidomuncul meningkat hingga dua kali lipat setelah iklan tersebut tayang. Bangkit dari kebangkrutan memang tidak semudah membalikkan telapak tangan bagi setiap pengusaha. Prosesnya tidak mudah dan bisa jadi memakan waktu yang lama. Tapi dengan jiwa yang gigih dan mental pantang menyerah dan juga berani mengambil resiko, hal tersebut bisa dilakukan seorang pengusaha untuk membangkitkan perusahaanya yang mengalami kebangkrutan.

3. Keunggulan dari bisnis plan saya ~~adalah~~ yaitu kaos kaki adalah karena kaos kaki ini banyak peminatnya dan juga banyak di butuhkan oleh masyarakat, yaitu anak-anak untuk sekolah, orang dewasa untuk fashion, orang tua untuk menutupi kaki agar tidak kedinginan. dan masih banyak lagi. Dan juga bisnis plan kaos kaki ini juga mempunyai bahan yang bagus dan juga banyak varian gambar atau motif yang lucu. Selain itu juga yang paling penting adalah dengan harga yang murah atau terjangkau. Sedangkan cara agar bisnis ini tetap eksis yaitu dengan cara kita harus selalu mempromosikan produk ini dengan cara rutin / secara rutin, selalu mempunyai produk kaos kaki yang bagus-bagus atau modelnya mengikuti perkembangan, harganya konsisten, dan juga sesekali mengadakan promosi penurunan harga atau diskon, bisa juga mengadakan giveaway.

4. Industri 4.0 adalah ketika semua industri menyentuh dunia virtual berbentuk konektivitas manusia, mesin dan data. Industri 4.0 banyak membuka peluang kerja yang memungkinkan dapat dikerjakan di rumah untuk memulai dan mengembangkan bisnis yang kita jalani melalui Internet.

Pada era 4.0 ini sebenarnya semua jenis bisnis efektif atau cocok. hanya saja bisnis yang kita buat atau yang kita jalankan harus mengikuti zaman. Sebagai contohnya yaitu usaha makanan, usaha makanan sudah banyak sekali tetapi tetap laku. dan juga usaha makan dahulu pasti sangat monoton. karena zaman dahulu tidak ada internet atau kurang tahu soal internet dan hanya menunggu pembeli datang ke toko/ toko. pada zaman sekarang atau era 4.0 kita bisa mengandalkan yang namanya internet untuk berkomunikasi, mempromosikan, dan menjual makanan kita dengan aplikasi yang ada contohnya go food. maka dari itu jika kita membuka usaha harus bisa bersaing dan mengikuti perkembangan ini, agar usaha yang kita jalankan tidak kalah saing dengan usaha milik orang lain. Banyak usaha yang bisa kita jalankan pada era 4.0 ini yaitu dari online shop seperti peralatan sekolah, baju dan masih banyak lagi, youtuber, trader, dan lain-lain.

5. ① Planning adalah fungsi perencanaan untuk menyusun rencana dan strategi untuk mencapai tujuan organisasi. planning merupakan fungsi yang terpenting, karena tanpa adanya perencanaan maka fungsi-fungsi lain tidak dapat dilaksanakan dan tentunya tujuan manajemen tidak akan tercapai.

② Organizing adalah fungsi manajemen dalam hal pembagian tugas dan kegiatan besar menjadi kecil untuk dibagikan pada para anggota sesuai keahlian masing-masing anggota organisasi.

③ Actuating / penggerakan yakni bagian dari proses penggerakan dari pimpinan kepada karyawan agar dapat mempungai prestasi kerja menggunakan potensi yang ada pada dirinya.

④ Controlling / pengendalian. adalah manajemen untuk menilai kinerja para anggota sesuai dengan standar yang telah dibuat kemudian melakukan perubahan dan perbaikan jika terdapat hasil penilaian yang kurang baik.