

Nama : Sherlita Nur Azizah
NPM : 2113053232
Kelas : 3C
Prodi : PGSD
Mata Kuliah : Kewirausahaan

Ujian Akhir Semester

1. Jelaskan tantangan guru SD di era digital dan bagaimana solusi yang Anda berikan?

→ Jawab.

1). - Tantangan : Guru harus bisa mengajarkan konsep dengan cara sederhana

- Solusi : Guru perlu melakukan persiapan lebih sebelum mengajar dan terus berlatih

2). - Tantangan : Guru harus memiliki cara mengajar yang tepat agar siswa bisa bergerak untuk aktif menerapkan konsep yang mereka pelajari ke dalam kehidupan sehari-hari.

- Solusi : Guru harus bisa memulai mengajak siswa untuk berperan aktif dengan memberi tahu apa manfaat yang bisa didapatkan ketika menerapkan ilmu-ilmu tersebut, semakin detail manfaat yang kita dapat baik untuk diri sendiri atau pun untuk orang lain, maka siswa akan semakin termotivasi untuk mempelajarinya.

3). - Tantangan : Guru harus bisa melatih kreativitas siswa agar informasi dan materi yang akan disampaikan dapat diserap dengan baik.

- Solusi : Guru bisa mencoba hal-hal baru dan menemukan inovasi cara mengajar yang bisa membantu proses pembelajaran dan mendukung siswa untuk menangkap materi yang diberikan dengan lebih efisien.

4). - Tantangan : Guru dituntut untuk kaya akan budaya dan bahasa karena guru akan mengajar di dalam masyarakat yang memiliki heterogenitas budaya dengan bahasa yang berbeda pula.

- Solusi : Guru bisa mempelajari kata bahasa asing dan terus berlatih secara aktif.

2. Berikan contoh pengusaha yang mengalami down kemudian bangkit dari keterpurukan!

→ Jawab.

1). Robert Budi Hartono

Beliau merupakan pemilik saham terbesar di perusahaan PT Djarum. Pabrik Djarum milik keluarganya pernah mengalami kebakaran hebat yang melahap hampir semua aset. Namun, ia dan sang kakak berusaha sekuat tenaga untuk menyelamatkan bisnisnya dengan cara mengganti peralatan tradisional menjadi lebih modern. Akhirnya PT Djarum kembali mengangkasa dan melancarkan sayapnya hingga ke taraf Internasional

2). Yasa Singgih

Beliau pernah mengalami kerugian sebesar 150 juta saat menekuni bisnis fashion dan kedai kopi. Kemudian ia bangkit dan berusaha melihat peluang bisnis yang belum dimiliki pengusaha lain. Pantang menyerah dan bangkit dari kebangkrutan membuat Yasa kini menjadi miliarder muda di Indonesia.

3). Irwan Hidayat

PT Sido muncul hampir mengalami bangkrut karena utang perusahaan jauh lebih besar ketimbang pendapatan. Irwan Hidayat yang saat itu menjadi presiden Direktur PT Sidomuncul mencari cara untuk mengalami mengembalikan kejayaan Sidomuncul. Cara yang dilakukan yaitu membuat iklan dengan artis yang sedang terlit kasus. Menurutnya, memilih orang yang sudah susah justru akan membuat iklan jadi lebih sukses. Terbukti, penjualan Sidomuncul meningkat hingga dua kali lipat setelah iklan tersebut tayang.

3. Jelaskan keunggulan bisnis plan Anda serta bagaimana cara Anda agar bisnis plan Anda tetap eksis ditengah derasnya sumber informasi dan ketat persaingan di era digital!

→ Jawab.

Keunggulan dari bisnis plan saya yaitu:

- 1). Persaingan yang masih sedikit dalam pasar
- 2). Segmentasi pasar yang luas
- 3). Konsep produk yang unik
- 4). Memiliki manfaat khas dari basis cuanti

Cara yang saya gunakan agar bisnis plan saya tetap eksis yaitu dengan meminta pelanggan untuk terus memberikan testimoni terkait produk yang saya jual. Kemudian hasil testimoni dari pelanggan akan saya share melalui media sosial.

4. Menurut Anda bagaimana memilih usaha yang efektif di era bisnis 4.0?

→ Jawab.

Cara memilih usaha yang efektif di era bisnis 4.0 yaitu:

- 1). Melihat peluang usaha
- 2). Mengesahkan usaha dengan trend terbaru baik cara pemasaran atau pun bisnis yang akan dijalankan.
- 3). Memilih atau membuat produk yang dapat digunakan oleh semua kalangan.

5. Jelaskan fungsi-fungsi manajemen usaha : Planning, organizing, Actuating dan Controlling

→ Jawab.

1). Planning

Planning atau fungsi perencanaan memiliki arti bahwa manajemen berfungsi untuk menyusun rencana dan strategi untuk mencapai tujuan usaha. Tanpa adanya Perencanaan maka fungsi-fungsi yang lain tidak dapat dilaksanakan dan tentunya tujuan manajemen tidak akan tercapai.

2). Organizing

fungsi pengorganisasian adalah fungsi manajemen dalam hal pembagian tugas dan kegiatan besar menjadi kecil untuk dibagikan pada para anggota sesuai keahlian masing-masing anggota organisasi.

Dalam arti manajemen bertugas untuk mengelompokkan orang, tugas, tanggung jawab dan wewenang sesuai porsi sehingga mencapai tujuan organisasi itu sendiri secara bersama-sama

3). Actuating

Pengarahan merupakan tindakan yang dilakukan agar semua anggota berusaha untuk mencapai cita-cita organisasi. Dalam fungsi pengarahan ini, fungsi manajemen adalah untuk meningkatkan kinerja para anggota secara optimal dalam mencapai cita-cita perusahaan.

4). Controlling

Maksudnya dengan fungsi ini adalah manajemen untuk menilai kinerja para anggota sesuai dengan standar yang telah dibuat kemudian melakukan perubahan dan perbaikan jika terdapat hasil penilaian yang kurang baik. Dalam hal ini perusahaan perlu menyiapkan rencana perusahaan agar fungsi ini dapat berjalan dengan baik dan efisien sehingga tidak menghabiskan banyak biaya.