

Nama : Yuninda putri

Npm : 2113053045

Kelas : 3C

Mata kuliah : UAS Kewirausahaan

19 Desember 2022

① jelaskan tantangan guru SD di era digital dan bagaimana solusi yang anda berikan.

Jawab :

tantangan yang dihadapi guru SD dalam era digital yaitu :

- Mengajarkan konsep abstrak dengan cara sederhana, contohnya yaitu dengan mengaitkan konsep yang abstrak dengan contoh kegiatan sehari-hari yang dekat dengan siswa.
- Mengajar agar siswa bisa melakukan pembelajaran aktif
- Bukan sekadar pintar tetapi juga kreatif.
- Dituntut untuk kaya akan budaya dan bahasa.

Solusi untuk tantangan ini yaitu dengan mempelajari bahasa asing dan terus berlatih secara aktif, dan keinginan untuk belajar dan percaya diri untuk menggunakan bahasa asing dalam proses pembelajaran, dan guru harus memiliki ide-ide yang kreatif.

② Berikan contoh pengusaha yang mengalami down kemudian bangkit dari keterpurukan.

Jawab :

Contoh pengusahanya yaitu Dato Sri Tahir (Mayapada Group).

Konglomerat pemilik mayapada group ini diketahui menjadi orang terkaya ke-5 dengan kekayaan mencapai Rp. 48 triliun. Ia menjadi sukses besar. Namun ia pernah nyaris bangkrut saat merintis usaha leasing. kala itu dirinya terilit utang besar. Seolah tidak kapok, dia beralih ke bisnis garmen dan usahanya mulai bangkit, hingga akhirnya lambat laun usahanya terus berkembang saat dia mendirikan Mayapada Group pada 1986.

3. Jelaskan keunggulan bisnis plan anda serta bagaimana cara anda agar bisnis anda tetap eksis di tengah derasnya sumber informasi dan ketat persaingan di era digital.

Jawab:

Bisnis plan saya yaitu membuka jasa template powerpoint. Keunggulannya yaitu usaha yang bergerak dalam bidang jasa pelayanan yang memberikan akses kemudahan dalam menggunakan template powerpoint untuk menunjang suatu kegiatan presentasi dan memudahkan kalangan pendidikan dalam melangsungkan pembelajaran yang lebih kreatif dan inovatif dalam era digital ini.

Cara agar bisnis saya tetap eksis di era digital ini yaitu:

- Dengan memaksimalkan penggunaan teknologi ini adalah salah satu sumber usaha saya.
- Melakukan promosi melalui media sosial.
- Menggunakan strategi digital marketing.
- Memanfaatkan aplikasi untuk menjalankan bisnis seperti yang saya gunakan yaitu aplikasi Canva.

4. Menurut anda bagaimana memilih usaha yang efektif di era bisnis 4.0.

Jawab:

Salah satu ~~cara~~ cara memilih usaha yang efektif di era bisnis 4.0 yaitu Bisnis Go to online. Memanfaatkan sarana media sosial seperti Facebook, Instagram dan website sebagai sarana pemasaran produk anda. Saat ini telah terbukti bahwa sarana online mampu meningkatkan penjualan produk hingga 80%.

Dan yang paling penting yaitu berbisnis sesuai passion, karena ~~anda~~ ^{saya} akan memiliki ketekunan ekstra ketika menjalankan bisnis, tidak akan mudah menyerah dan bergonta-ganti ide bisnis. Dengan keuletan dan keresnainan passion saya akan memperoleh pengalaman demi pengalaman yang membuat saya semakin profesional.

5.) Jelaskan fungsi-fungsi Manajemen usaha planning, organizing, Actuating, dan controlling.

Jawab:

1.) planning (perencanaan)

perencanaan berarti kegiatan menetapkan tujuan organisasi dan memilih cara yang terbaik untuk mencapai tujuan tersebut.

2.) organizing (pengorganisasian)

Dapat diartikan sebagai kegiatan mengkoordinasi sumber daya, tugas, dan otoritas diantara anggota organisasi agar tujuan organisasi dapat dicapai dengan cara yang efisien dan efektif.

3.) Actuating (pengarahan)

Actuating sering dikatakan sebagai kegiatan manajemen yang paling menantang dan krusial karena langsung berhadapan dengan manusia. yaitu membuat orang-orang tersebut bekerja untuk mencapai tujuan organisasi.

4.) controlling (pengendalian)

Bertujuan melihat apakah kegiatan organisasi sesuai dengan rencana atau tidak.