

Kelompok 2



PROPOSAL USAHA

"ES SUKA"

(SUSU SEMANGKA)

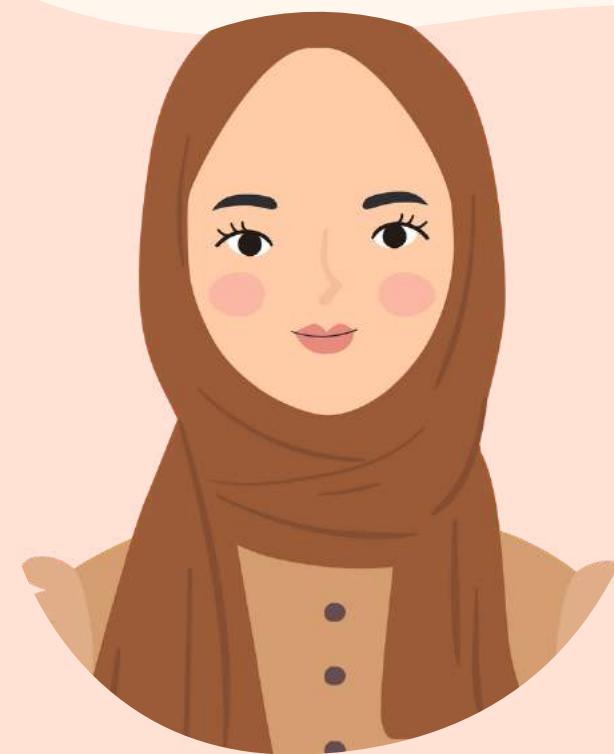
- Dosen Pengampu :
1. Dr. Sowiyah, M.Pd.
 2. Muhisom, S.Pd.I., M.Pd.I.



Anggota Kelompok 2



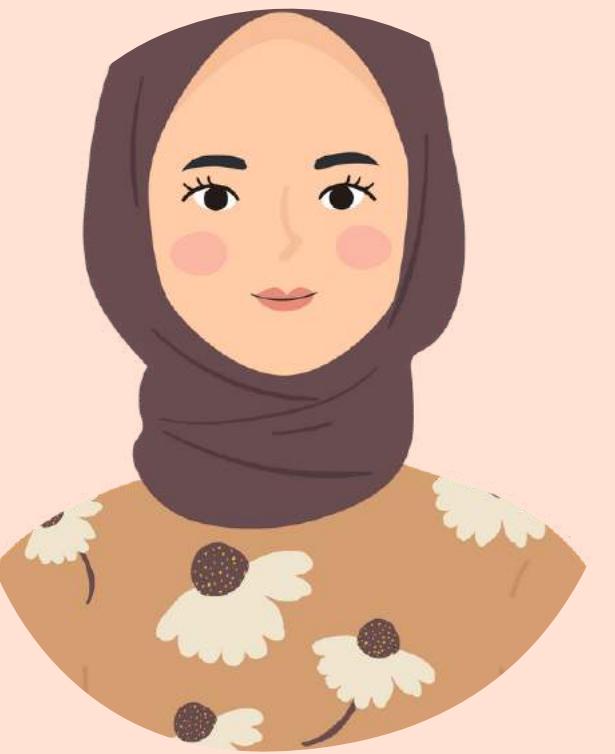
Farida Julia
Saputri
(2113053073)



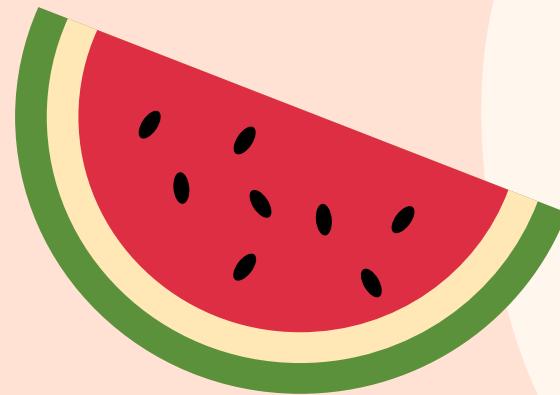
Ika Saefitri
(2113053099)



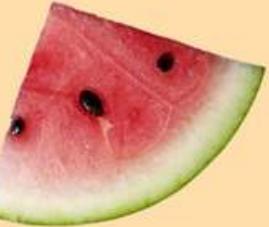
Rafitri
Prihatini
(2113053133)



Reza Fitriyani
Sari
(2113053133)



TELAH HADIR



ES SUKA (SUSU SEMANGKA)

Open PO



NGE ES SUKA SKUYY ONLY 5K



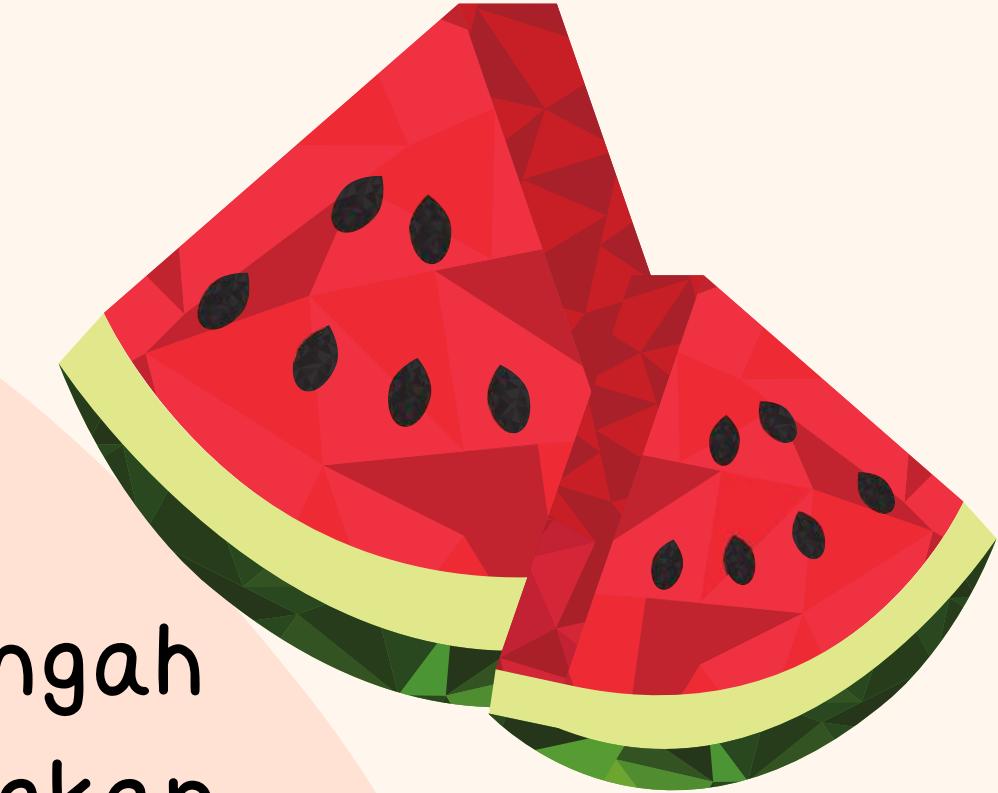
CP: 085279086264 -Ika
081274592101-Rafitri

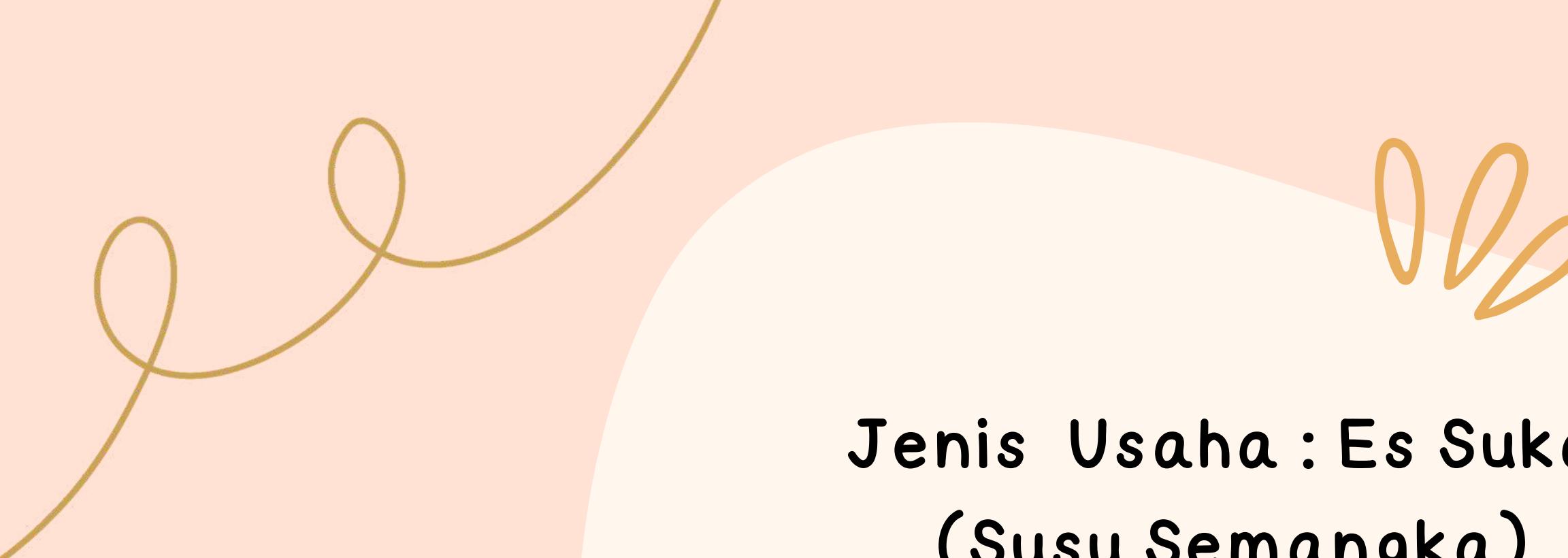


Latar Belakang

Pada saat ini usaha kecil menengah menjadi bisnis yang menguntungkan bagi seorang pengusaha.

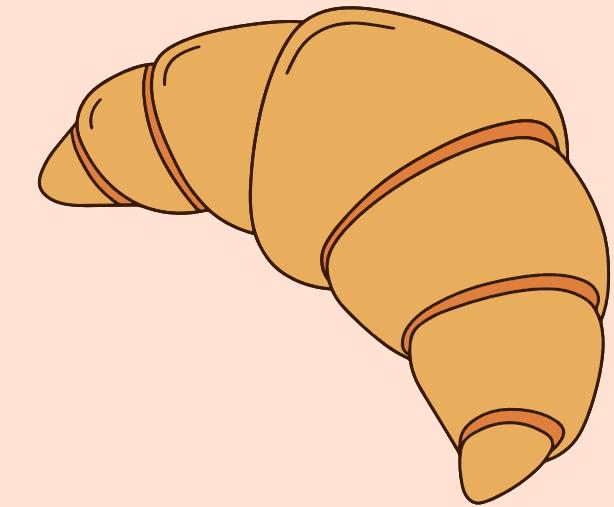
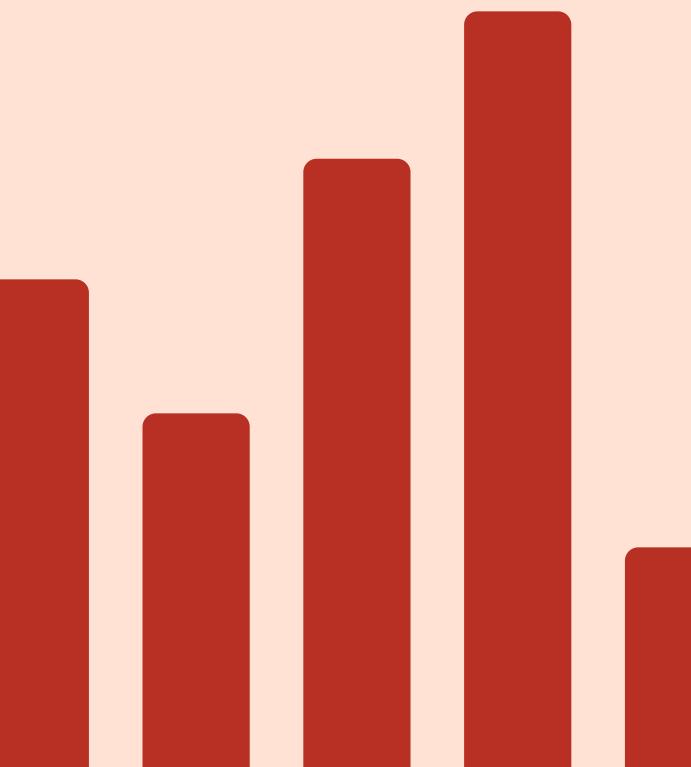
Sebagian besar masyarakat menyukai dan membutuhkan minuman tambahan selingan pada siang hari seperti es susu semangka. Es susu semangka ini kami produksi dari buah semangka yang dicampur dengan susu dan sirup. Minuman ini banyak disukai oleh masyarakat dari berbagai kalangan karena rasanya yang nikmat untuk menghilangkan haus disiang hari.





Jenis Usaha : Es Suka
(Susu Semangka)

Lokasi Usaha : Sekitar Kampus
B FKIP Universitas Lampung,
Metro Selatan.



Tujuan Usaha



Untuk menumbuhkan jiwa kewirausahaan

Untuk melatih kerja sama antar anggota

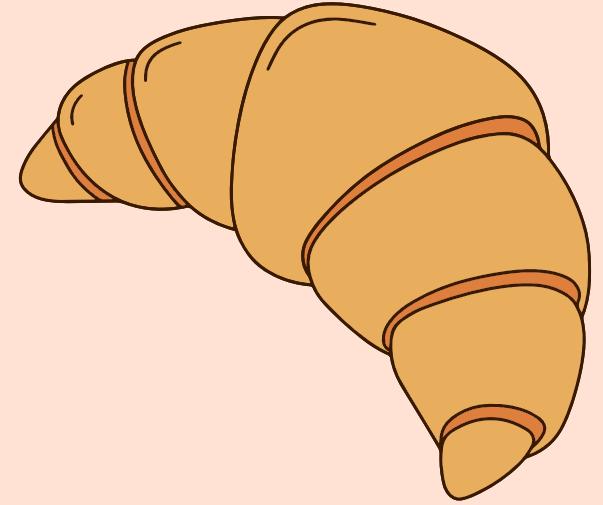
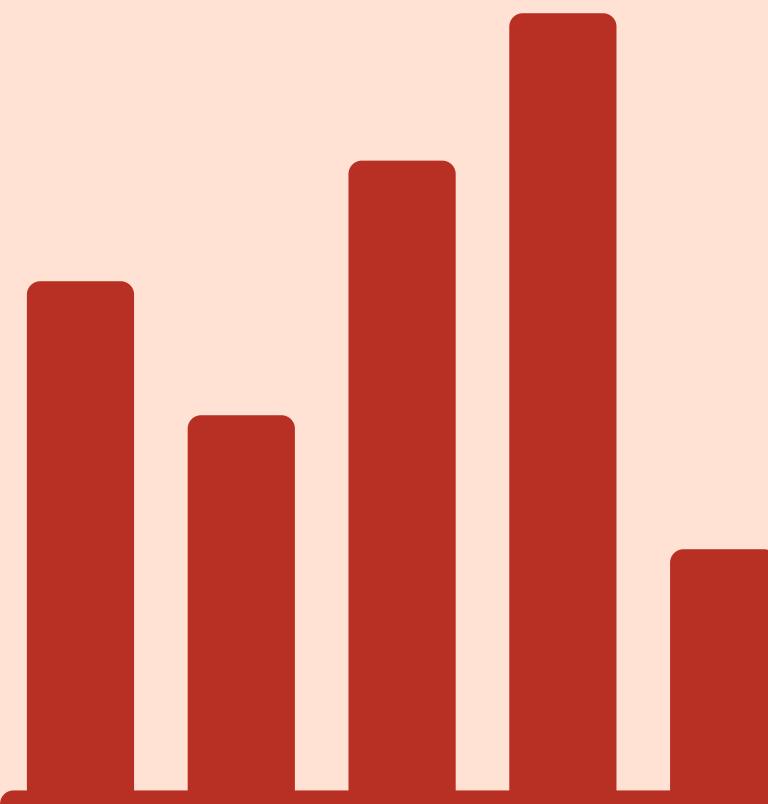
Untuk belajar berwirausaha

Untuk meningkatkan pendapatan
dan memperoleh keuntungan



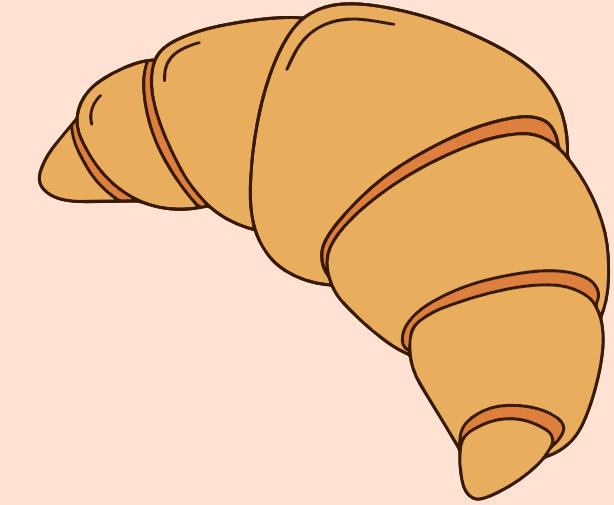
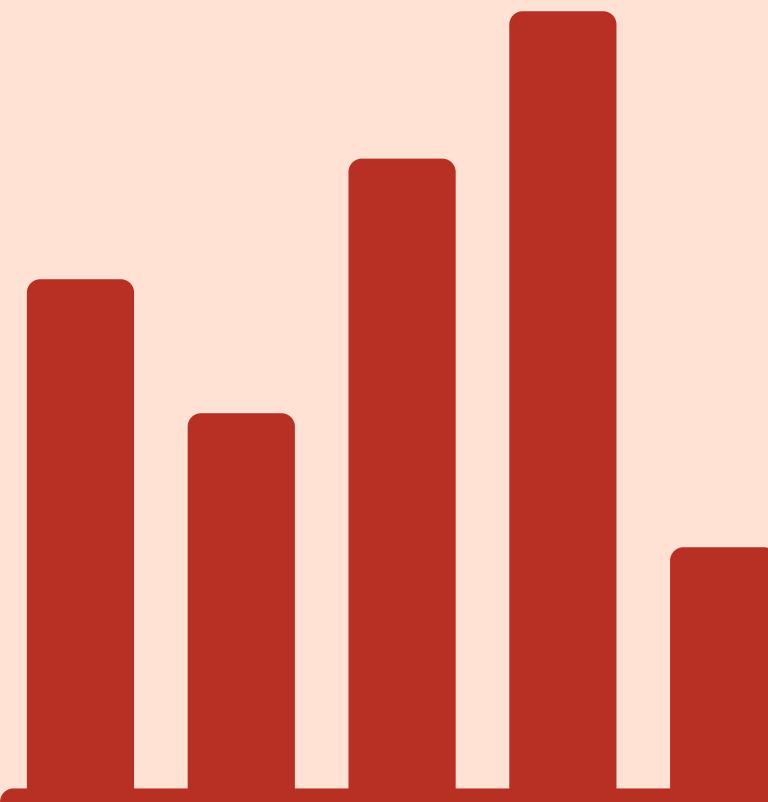
Jenis Produk Usaha

Produk yang kami jual adalah minuman ES SUKA (Susu Semangka) yang bahan bahannya adalah buah semangka, susu kental manis dan sirup.



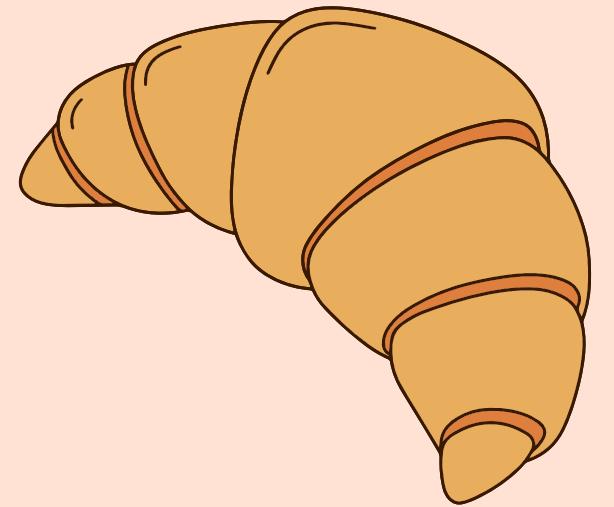
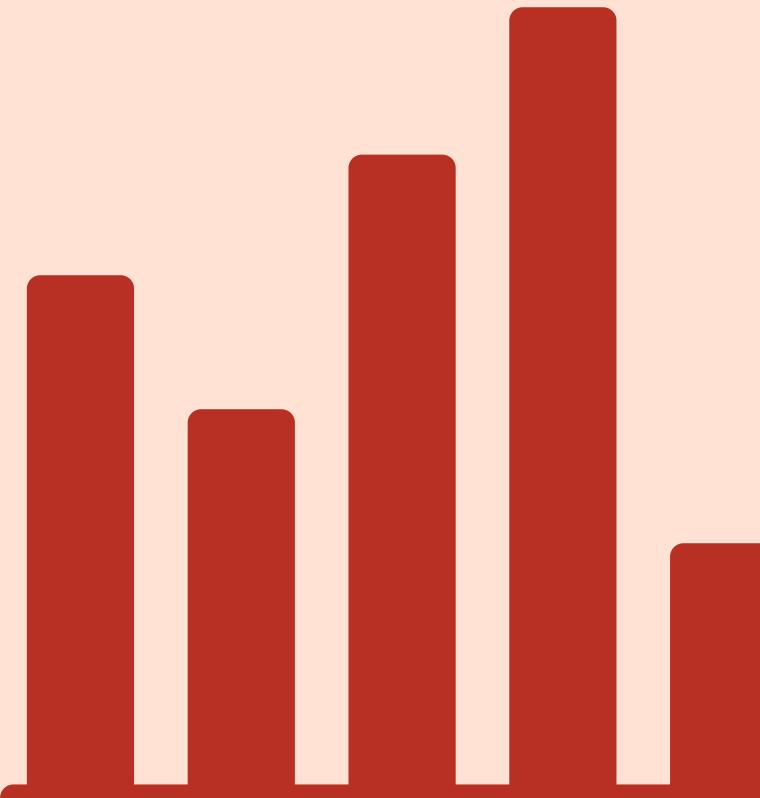
Jumlah Produk Yang Dibuat

Jumlah produk yang kami buat tergantung dari pemesanan yang masuk dari konsumen, hal ini dikarenakan untuk menghindari kerugian bahan dan modal.



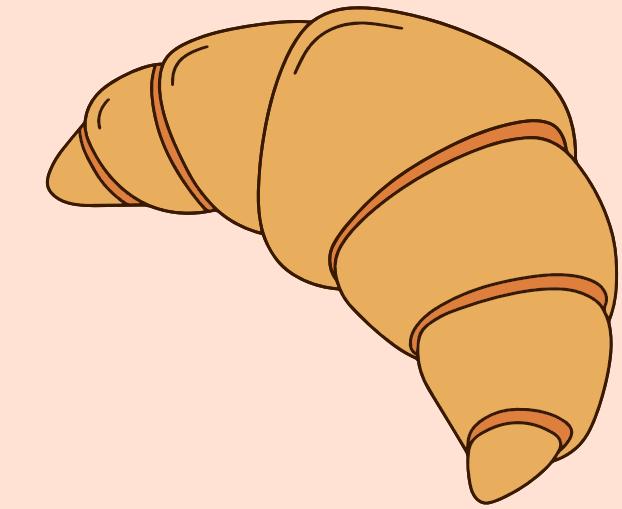
Jumlah Tenaga Yang Dibutuhkan

Tenaga yang dibutuhkan adalah 1-4 orang untuk membuat ES SUKA (Susu Semangka).



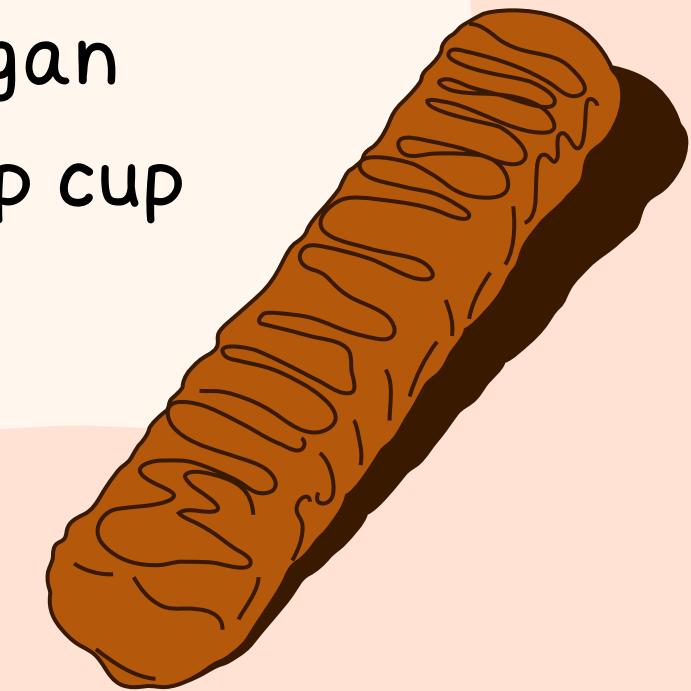
Alat dan Bahan yang Dibutuhkan

1. Gelas / cup plastik
2. Sendok plastik
3. Semangka (1,5kg)
4. Susu Kental Manis (5 pcs)
5. Sirup (1 botol)
6. Es Batu (1 buah)





Proses Produksi

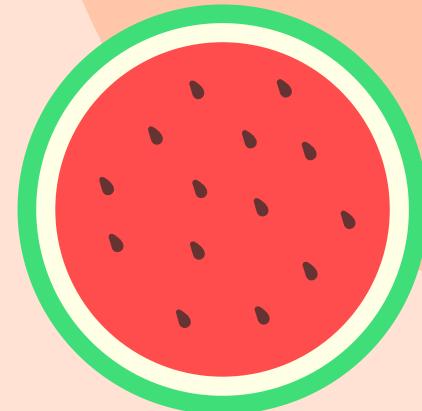
- 
1. Potong buah semangka menjadi bentuk dadu.
 2. Campurkan susu kental manis dan sirup pada satu wadah.
 3. Masukkan semangka yang sudah di potong potong
 4. Hancurkan es batu dan masukkan ke dalam cup
 5. Kemudian, masukkan campuran potongan semngka, sirup, dan susu ke dalam setiap cup sesuai takaran
- 

Waktu Kegiatan Produksi

Kegiatan produksi yang kami lakukan ialah menggunakan sistem pre-order (PO) di mana ketika pesanan masuk maka akan kami tumpung terlebih dahulu selama 1 hari baru kemudian kami akan melakukan pembuatan ES SUKA (susu semangka). Untuk hari oprasional penerimaan pesanan senin- jumat pada pukul 08.00-15.00 WIB, Sabtu pada pukul 08.00-12.00 WIB dan Minggu tidak menerima pesanan LIBUR.



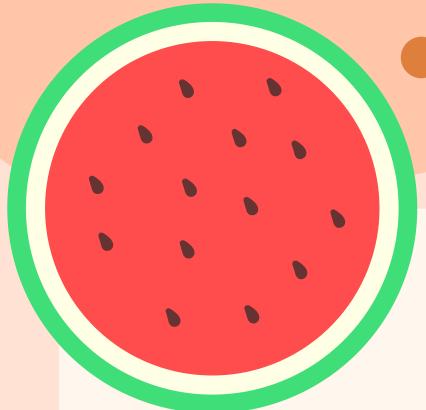
Modal Usaha



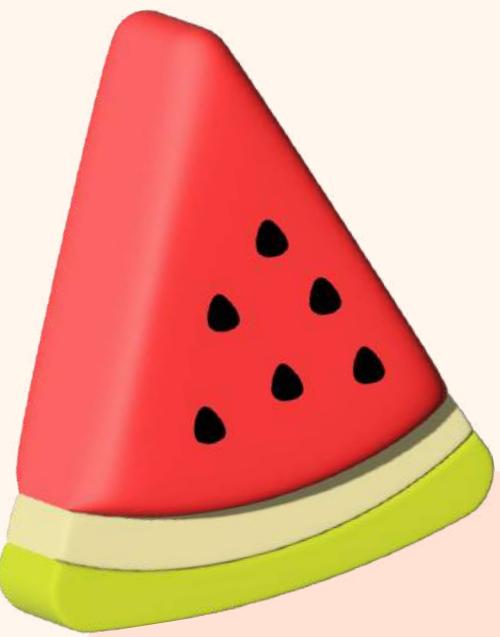
- Gelas/cup : RP.15,000
- Sendok plastic : RP. 5,000
- Semangka : RP. 15,000
- Susu : RP. 10,000
- Sirup : RP. 17,000
- Es batu : RP. 2,000

TOTAL : RP. 64,000

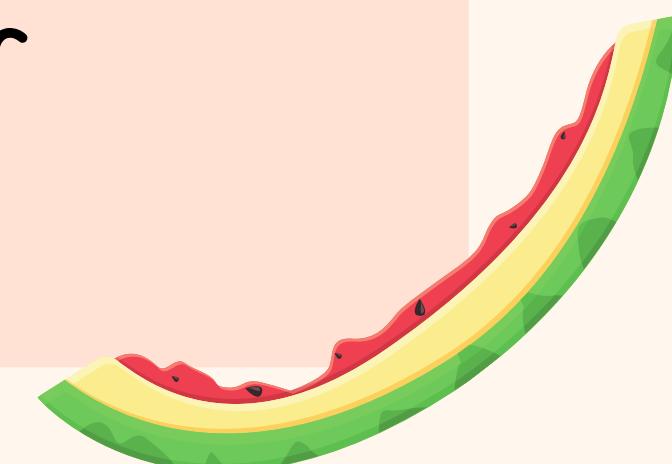
Omset Perbulan



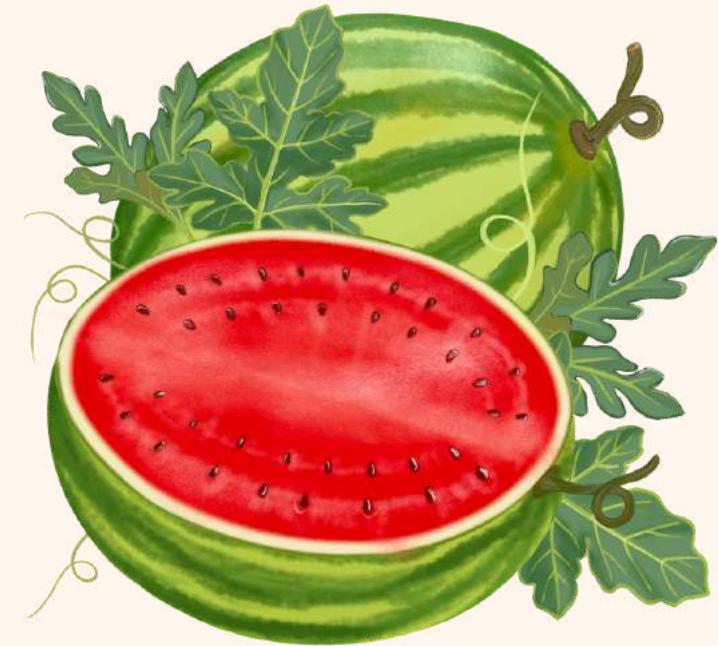
- Omset harian rata rata = 15 cup x RP. 5,000 = RP. 75,000
- Omset bulanan = 4 x 15 cup = 60 cup x RP. 5,000 = RP. 300,000
- Laba bersih harian rata rata = RP. 75,000 - RP. 64,000 = RP. 11,000
- Laba bersih bulanan = RP. 11,000 x 30 hari = RP. 330,000



Segmen Pasar



Seperti yang kami bahas di awal, bahwa target konsumen kami adalah mahasiswa kampus B Unila dan masyarakat sekitar Kampus B Unila.



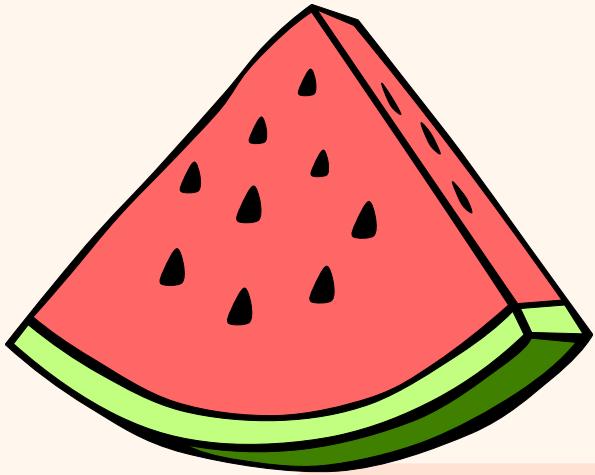
Strategi Pemasaran

1. Menetapkan harga yang relative murah dan sesuai dengan kantong mahasiswa agar konsumen dapat membeli produk yang kami jual.
2. Memenuhi kepuasan dan permintaan konsumen

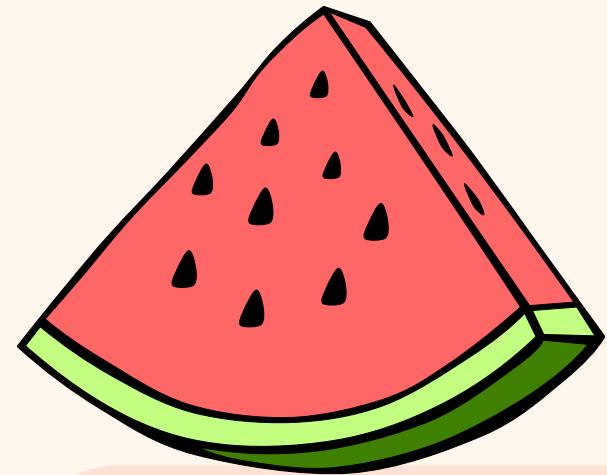




Promosi Usaha



Untuk meningkatkan penjualan produk yang kami buat, kami mempromosikan produk kami secara langsung di kampus B FKIP Unila dan melalui media sosial seperti Instagram dan WhatsApp.



Sistem Penjualan

Sistem penjualan produk yang kami gunakan dalam meningkatkan frekuensi penjualan produk ini adalah langsung dan menerima pesanan lewat telepon atau secara langsung. Kami juga menerima pesanan dengan cara membuka Pre-Order (PO) terlebih dahulu selama 1 hari.

Penutup

Dari ide bisnis sederhana ini, diharapkan dapat memberikan pengalaman tentang cara mencari peluang usaha, bagaimana bekerja sama dalam sebuah tim dan cara memasarkan suatu produk.



Terima Kasih

