

NOTULENSI KELOMPOK 2 (TEORI KEWIRAUSAHAAN, IDE DAN PELUANG USAHA)

Anggota Kelompok 2 :

Anna Fauziah 2113053015

Annisa Bella Puspita 2113053221

Erina Andita Rahmania 2113053137

Fara Diba Kofa 2113053289

Pradnya Paramitha 2113053004

List pertanyaan Kelompok 2 KWU

Termin 1

1. Aisyah Rahmayanti 2113053243

Pada materi tadi anda katakan bahwasanya terdapat resiko yang harus di evaluasi salah satunya yaitu resiko finansial. Nah bagaimana apabila seseorang yang baru memulai usahanya, kemudian mengalami kerugian cukup besar, sedangkan dia tidak memiliki pengalaman berbisnis sebelumnya. Apakah ada penanggulangan masalah kerugian finansial ini dengan cara evaluasi resiko kewirausahaan?

Jawaban:

Fara Diba Kofa 2113053289

1). Melakukan Evaluasi

perlu melakukan evaluasi pada semua hal yang berkaitan dengan bisnis Anda seperti misalnya mengevaluasi sistem bisnis, dan produk atau jasa yang Anda tawarkan di perusahaan.

Hal tersebut bertujuan agar Anda mengetahui penyebab yang menimbulkan kerugian tersebut. Jika Anda sudah mengetahui penyebabnya maka akan mudah untuk Anda memperbaikinya.

2). Memperbaiki Sistem Bisnis

Salah satu penyebab mengalami kerugian adalah sistem bisnis yang dijalankan pada perusahaan kurang tepat. Sistem bisnis ini berkaitan dengan sumber daya manusia yang ada di dalam perusahaan. Perlu melakukan tinjauan terhadap sumber daya manusia yang ada di dalam perusahaan Anda apakah telah bekerja secara optimal, jika tidak maka lakukanlah tindakan.

3). Melakukan Perubahan

Untuk mengembalikan kondisi perusahaan seperti semula tidaklah mudah, sehingga perlu memulai melakukan perubahan yang dirasa perlu dan menyebabkan perusahaan merugi.

Perubahan tersebut dapat Anda lakukan seperti misalnya pada sistem bisnis, sasaran, lokasi usaha, dan strategi pemasaran.

4). Mengatur Keuangan

Jika perusahaan Anda telah mengalami kerugian, maka perhatikanlah proses manajemen keuangan perusahaan Anda apakah sudah berjalan dengan baik atau belum.

5). Mastery Level (tingkatkan skill)

Mastery level merupakan hal dasar yang wajib diketahui oleh seorang pebisnis. Apabila memiliki mastery level yang kuat, Anda akan dapat mengontrol karyawan, time management, hingga money management agar tidak terjadi kekacauan.

2. Nova Amelia Putri (2113053140), sudah dijelaskan bahwa ada 3 risiko yang dapat dievaluasi, yaitu :

1. Risiko pasar atau persaingan.
2. Risiko finansial.
3. Risiko teknis.

Nah jelaskan dari ketiga risiko tersebut!

Jawaban :

Annisa Bella Puspita (2113053221)

Adapun 3 risiko yang dapat dievaluasi dalam kewirausahaan yaitu:

1. Risiko pasar/persaingan terjadi karena adanya ketidak pastian pasar dan perubahan didalam pasar secara makro. Solusinya yaitu perlu untuk memahami kondisi pasar dan kemungkinan yang akan terjadi dimasa depan.
2. Risiko finansial terjadi karena akibat rendahnya hasil penjualan dan tingginya biaya. Risiko ini biasanya berdampak kepada finansial perusahaan dan mengacu secara khusus terhadap arus kas masuk dan keluar yang memungkinkan terjadinya kerugian finansial perusahaan. Solusinya yaitu membuat rencana finansial, mengatur pengeluaran, mencari sumber pendapatan tambahan, mempersiapkan dana darurat, melakukan investasi dan menghindari berhutang.
3. Risiko teknis adalah risiko usaha yang terjadi karena teknis yang digunakan dalam memproduksi barang tidak berfungsi dengan baik, sehingga mengalami kegagalan. Solusinya yaitu wirausaha harus menambah pengetahuan tentang ketrampilan teknis, ketrampilan mengorganisasi, ketrampilan memimpin, membuat strategi usaha yang terarah untuk masa depan, pengecekan alat produksi dan meningkatkan kualitas SDM dan SDA.

3. Anggun Destiana Safitri 2163053006 Bagaimana caranya menciptakan produk baru yang berbeda dan bisa menarik konsumen atau banyak orang untuk menyukai produk-produk yang telah kita ciptakan?

Jawaban : Pradnya Paramitha 2113053004

Menurut kelompok kami, Kita bisa menciptakan inovasi baru pada produk yang kita jual karena dengan cara membuat sesuatu yang baru atau mengupgrade produk yang kita buat, tujuannya agar pelanggan kita tidak merasa bosan dengan produk – produk kita. Dan juga kita bisa membuat citra perusahaan seperti merek dan logo yang unik agar lebih mudah diingat.

Misal tempat makan terkenal di daerah Bekasi yaitu Sop Janda Lepas, tempat makan ini tergolong unik dan selalu ramai pembeli, hal ini disebabkan karena merek dagang yang menimbulkan rasa penasaran orang lain. Padahal “Janda” merupakan singkatan dari “Jawa Sunda”, sehingga merek dagang “Sop Janda Lepas” menarik perhatian masyarakat untuk mencicipi masakan di tempat makan ini.

Jadi, keunikan ataupun perbedaan akan menciptakan perhatian dan keinginan untuk melihat serta mencoba produk yang di tawarkan.

Termin 2

1. Qurrota Aini 2113053012

Dalam mengevaluasi risiko ide kewirausahaan itu terdapat tiga risiko yaitu risiko pasar risiko finansial dan juga risiko teknis dari ketiga risiko yang ada berikan cara penanggulangannya dan juga contoh dari ke 3 bentuk risiko itu itu?

Jawaban :

Annisa Bella Puspita (2113053221)

Adapun 3 risiko yang dapat dievaluasi dalam kewirausahaan yaitu:

1. Risiko pasar terjadi karena adanya ketidakpastian pasar dan perubahan dalam pasar secara makro. Contohnya yaitu ketika anda menjalankan bisnis kopi kekinian dan anda baru membuat menu baru ‘Kopi Gula Aren’ yang saat itu sedang tren dan diminati banyak konsumen. Namun, tiba-tiba, keluarlah menu baru yang menjadi kegemaran konsumen, misalnya ‘Kopi Regal’. Padahal, saat itu anda sudah membeli bahan untuk membuat Kopi Gula Aren yang cukup banyak. Inilah hal yang merugikan anda, di mana anda memiliki stok bahan yang tinggi namun tidak lagi dibutuhkan. Solusinya yaitu mengadakan inovasi (product innovation), yaitu membuat desain baru dari produk yang disenangi calon pembeli, mengadakan penelitian pasar (market research) dan memperoleh informasi pasar secara berkesinambungan, perlu untuk memahami kondisi pasar dan kemungkinan yang akan terjadi dimasa depan.

2. Risiko finansial terjadi karena akibat rendahnya hasil penjualan dan tingginya biaya. Risiko ini biasanya berdampak kepada finansial perusahaan dan mengacu secara khusus terhadap arus kas masuk dan keluar yang memungkinkan terjadinya kerugian finansial perusahaan. Contohnya yaitu suatu perusahaan yang memiliki sebagian besar pemasukan yang berasal dari sejumlah klien besar yang melakukan proses pembayaran produk dengan beberapa tahapan. Kemudian ketika tahap pelunasan, klien perusahaan tidak melakukan pembayaran sesuai dengan jadwal yang ditentukan. Hal ini tentunya dapat merusak arus kas anda dan menimbulkan ketidakpastian kapan klien akan membayar pelunasannya. Solusinya yaitu

membuat rencana finansial, mengatur pengeluaran, mencari sumber pendapatan tambahan, mempersiapkan dana darurat, melakukan investasi dan menghindari berhutang.

3. Resiko teknis adalah resiko usaha yang terjadi karena teknis yang digunakan dalam memproduksi barang tidak berfungsi dengan baik, sehingga mengalami kegagalan. Contohnya yaitu penempatan tenaga kerja yang kurang tepat sehingga produktivitas kerja menurun, perencanaan dan desain yang salah, sehingga sulit dioperasikan, serta hal-hal yang berhubungan dengan ketidaklaksanaan perusahaan. Solusinya yaitu wirausaha harus menambah pengetahuan tentang ketrampilan teknis, ketrampilan mengorganisasi, ketrampilan memimpin, membuat strategi usaha yang terarah untuk masa depan, pengecekan alat produksi dan meningkatkan kualitas SDM dan SDA.

2. Nida Nursabila 2113053242

Bagaimana cara mengetahui peluang usaha yang sangat menguntungkan pada kondisi pasca pandemi saat ini?

Jawaban :

Erina Andita Rahmania 2113053137

Untuk mengetahui peluang usaha yang sangat menguntungkan, yaitu :

1. Membentuk Pola pikir bisnis
Dengan pola pikir bisnis, kita dapat terbiasa peka terhadap kesempatan dan mempertimbangkan antara untung dan rugi dari bisnis yang akan kita mulai
2. Teliti Pasar dan Tetapkan Target Bisnis
Setelah sudah mendapatkan ide, kita perlu mengamati kondisi pasar untuk melihat bagaimana permintaan dan penawarannya, siapa saja kompetitornya, dan harga rata-rata pasaran produknya. Lalu menetapkan target bisnis dengan jelas. Misalnya, jika kita ingin menjual makanan olahan rumah, berarti target bisnis kita adalah ibu rumah tangga.
3. Mengoptimalkan Media Sosial
Untuk bagian promosi keberadaan media sosial dan marketplace merupakan media promosi yang paling efektif. Keberadaan internet melalui media sosial dan aplikasi marketplace merupakan media promosi yang paling efektif dan cepat untuk bisnis Anda. Pemanfaatan media tersebut memungkinkan Anda untuk menjalankan usaha dari rumah, transaksi m-banking, menyediakan produk siap kirim atau layanan virtual.

3. Adelia Ananda SP 2113053286

Bagaimana cara kita menilai apakah sebuah ide yang kita miliki ini merupakan peluang usaha yang baik untuk kedepannya?

Jawaban :

Anna Fauziah (2113053015)

Dalam berwirausaha harus menciptakan ide yang unik dan berbeda. cara kita menilai apakah sebuah ide yang kita miliki ini merupakan peluang usaha yang baik untuk kedepannya bisa

dengan mengantisipasi kebutuhan penting dalam pasar (meriset pasar), melakukan pengaturan waktu, fokus menciptakan sesuatu yang baru, menilai dan mengukur apa yang bisa terjadi di masa depan, masa lalu, dan masa kini.

Selain itu, bisa menggunakan analisis SWOT yaitu Strength (Kekuatan), Weakness (Kekurangan), Opportunity (Kesempatan), dan Threat (Ancaman).

1. Kekuatan :

contoh, saya mau membuat bisnis laundry, saya membuat pernyataan bahwa wangi pada pakaian mampu bertahan lama, pelayanan yang ramah, dan proses penyucian cepat.

2. Kekurangan

Tidak strategisnya lokasi toko yang mungkin terlanjur Anda sewa.

3. Kesempatan/peluang

Misalnya di tempat lain tidak memiliki jasa antar Laundry, maka saya akan membuat jasa pengiriman Laundry.

4. Ancaman

Banyaknya pengusaha laundry

Dari analisis SWOT ini diharapkan dapat memberikan rancangan untuk meningkatkan kualitas usaha dan diikuti kegiatan evaluasi untuk memperbaiki usaha.